



Unser Unternehmen - Werde Teil des Teams!

Als Unterstützung für unser Team von rund 4.000 Mitarbeitenden suchen wir Sie an unserem Standort Papenburg als

Vertriebsleiter (gn) Stahl- und Schiffbau

Sie bringen mit

- Abgeschlossenes wirtschaftliches oder technisches Studium mit ausgeprägtem Interesse am Vertrieb – alternativ mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb
- Ausgeprägte Vertriebs- und Führungspersönlichkeit mit hoher Eigeninitiative, Entscheidungsstärke und unternehmerischem Denken
- Mehrjährige Erfahrung im technischen B2B-Vertrieb, idealerweise im Schiffbau, Stahlbau, Anlagenbau oder vergleichbaren industriellen Umfeld
- Verhandlungssicheres Auftreten auf Geschäftsführungs-, Management- und Entscheidungsebene sowie ausgeprägtes Kommunikations- und Beziehungsmanagement

- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick und kundenorientiertes Auftreten im B2B-Umfeld
- Hohe Eigeninitiative, Reisebereitschaft und Freude am Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen

Ihre Aufgaben

- Entwicklung und Umsetzung der Vertriebs- und Wachstumsstrategie einschließlich Zieldefinition, KPI-Steuerung und Management-Reporting
- Aktiver Direktvertrieb und Key Account Management inklusive Kundenakquise, Verhandlungen, Vertragsabschlüssen sowie Cross- und Up-Selling
- Steuerung komplexer Angebots-, Kalkulations-, Preis-, Vertrags- und Nachtragsprozesse unter Berücksichtigung von Chancen, Risiken und Margenzielen
- Identifikation neuer Kunden, Projekte, Märkte und Geschäftsfelder sowie kontinuierliche
- Weiterentwicklung der Sales Pipeline
- Abstimmung von Auftragseingang, Vertriebsplanung und Produktionskapazitäten mit Kalkulation, Produktion und Projektmanagement
- Aufbau und Steuerung von Sales Forecast, Pipeline-Management und Vertriebscontrolling für Auftragseingang, Umsatz und Ergebnis

Wir bieten

- Sicherer Arbeitsplatz in einem wachsenden Unternehmen
- Persönliche Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Faire Vergütung
- Attraktive Extras: Mitarbeiterrabatte, Jobrad und betriebliche Altersvorsorge
- Flache Hierarchien, gutes Betriebsklima und spannende Projekte
- Mitarbeiter werben Mitarbeiter Prämie

Jetzt Bewerben

Kontakt

Ms Janna Marie Hoffnung

Telefon: [04921 8007234](tel:049218007234)

E-Mail: personal@dirks-group.de



DIRKS Group GmbH & Co. KG - Petkumer Str. 87 26725 Emden - <http://www.dirks-group.de>



Über WhatsApp bewerben