

Unser Unternehmen - Werde Teil des Teams!

Wir entwickeln und realisieren integrierte, ganzheitliche Systemdienstleistungen - auf Basis unserer Kernfähigkeiten Logistics, Engineering sowie Production & Quality.

Als Unterstützung für unser Team von rund 4.000 Mitarbeitenden suchen wir Sie an unserem Standort Emden als

Vertriebsmanager (gn) – Anlagen- & Fahrzeugbau

Sie bringen mit

- Abgeschlossenes wirtschaftliches oder technisches Studium mit ausgeprägtem Interesse am Vertrieb – alternativ mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von Sonderfahrzeugen
- Idealerweise ehemaliger Soldat mit Verständnis für militärische bzw. sicherheitsrelevante Anforderungen und Strukturen
- Ausgeprägtes technisches Verständnis für komplexe Anlagen, Fahrzeuge und kundenspezifische Lösungen
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick und kundenorientiertes Auftreten im B2B-Umfeld
- Hohe Eigeninitiative, Reisebereitschaft und Freude am Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen

Ihre Aufgaben

- Aktiver Vertrieb von Anlagen, Fahrzeugen und kundenspezifischen Sonderlösungen im B2B-Umfeld
- Aufbau und Pflege von Kunden- und Geschäftspartnerbeziehungen sowie systematische Neukundenakquise
- Identifikation und Entwicklung neuer Geschäfts- und Marktpotenziale
- Technische und kaufmännische Beratung der Kunden sowie Begleitung des gesamten Vertriebsprozesses
- Enge Zusammenarbeit mit Technik, Konstruktion und Projektmanagement bei der Entwicklung und Umsetzung individueller Kundenlösungen

Wir bieten

- Sicherer Arbeitsplatz in einem wachsenden Unternehmen
- Persönliche Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Faire Vergütung
- Attraktive Extras: Mitarbeiterrabatte, Jobrad und betriebliche Altersvorsorge
- Flache Hierarchien, gutes Betriebsklima und spannende Projekte
- Mitarbeiter werben Mitarbeiter Prämie

Jetzt Bewerben

Kontakt

Frau Janna Marie Hoffnung

Telefon: 04921 8007234

E-Mail: personal@dirks-group.de

DIRKS Group GmbH & Co. KG - Petkumer Str. 87 26725 Emden - http://www.dirks-group.de

Über WhatsApp bewerben